



LUNDS UNIVERSITET
Lunds Tekniska Högskola

Kursplan för

Affärsmarknadsföring Business Marketing

MION05, 7,5 högskolepoäng, A (Avancerad nivå)

Gäller för: Läsåret 2023/24

Fakultet: Lunds tekniska högskola

Beslutad av: Programledning I

Beslutsdatum: 2023-04-14

Allmänna uppgifter

Valfri för: E5, I4-ai, M4, MD4

Undervisningsspråk: Kursen ges på svenska

Syfte

Kursens syfte är att skapa en förståelse för marknadsföringsfunktionens betydelse i företagets värdeskapande, samt hur denna kan integrera affärsutvecklings- och innovationsprocesserna. Kursen kompletterar och utvecklar ingenjörers övriga kompetensområden, genom att sätta dessa i ett affärsmässigt sammanhang där dess värde ur ett kundperspektiv uppmärksammas. Kursen ger fördjupad kunskap i industriell-, konsument- och relationsmarknadsföring. Vidare ger kursen en förståelse för de särskilda utmaningar som kunskapsintensiva och innovativa produkter och tjänster ställs inför vid marknadsföring.

Mål

Kunskap och förståelse

För godkänd kurs skall studenten

- kunna tillämpa marknadsföringens metoder och modeller för att analysera och beskriva ett företags marknadsfunktion och marknadsstrategi. Särskild vikt läggs här vid marknadsföringsfunktionens betydelse för företagets innovativa processer.

Färdighet och förmåga

För godkänd kurs skall studenten

- ha förmåga och färdighet att självständigt utforma marknadsstrategier, särskilt avseende kunskapsintensiva produkter, tjänster och innovationer. Däri ingår att definiera, samla

in, bearbeta samt presentera relevant information.

- kunna analysera och beskriva konsekvenserna av hur ny teknologi påverkar och förändrar förutsättningarna för företagens marknadsrelationer.
- kunna använda etablerade facktermer och på ett tydligt sätt kommunicera med olika funktioner inom och utom företaget i marknadsföringsfrågor, samt självständigt kunna tillgodogöra sig litteratur på området och ytterligare förkovra sig vid behov.

Kursinnehåll

Kursen innehåller en fördjupning av marknadsföringens olika teoretiska skolor, nyckeltermerna och modeller, med särskilt fokus på industriella och teknologiintensiva företags organisering av marknadsfunktionen, och utformning av marknadskommunikation samt interaktion med relevanta aktörer. Kursen innehåller även en introduktion av området innovations-marknadsföring.

Kursens examination

Betygsskala: TH - (U,3,4,5) - (Underkänd, Tre, Fyra, Fem)

Prestationsbedömning: Examinationen består av tre delar: skriftlig tentamen av kursens litteratur, godkända övningsuppgifter och grupparbete som redovisas skriftligt och muntligt. Slutbetyget är en viktning av tentamen (60 %) och grupparbete (40 %).

Obligatoriska moment: övningar samt presentation av grupparbete.

Om så krävs för att en student med varaktig funktionsnedsättning ska ges ett likvärdigt examinationsalternativ jämfört med en student utan funktionsnedsättning, så kan examinator efter samråd med universitetets avdelning för pedagogiskt stöd fatta beslut om alternativ examinationsform för berörd student.

Delmoment

Kod: 0110. **Benämning:** Affärsmarknadsföring.

Antal högskolepoäng: 7,5. **Betygsskala:** UG.

Kod: 0210. **Benämning:** Praktik.

Antal högskolepoäng: 0. **Betygsskala:** UG.

Antagningsuppgifter

Förkunskapskrav:

- Grundkurs i Marknadsföring

Begränsat antal platser: Nej

Kursen överlappar följande kurser: MIO150

Kurslitteratur

- Mohr, Sengupta & Slater: Marketing of High-technology Products and Innovations. Pearson. Senaste utgåvan.
- Artiklar och casematerial.

Kontaktinfo och övrigt

Kursansvarig: Universitetslektor Ola Alexanderson, Ola.Alexanderson@iml.lth.se

Hemsida: <http://www.pm.lth.se>